

„SAP - Lösungen können
klein anfangen
und Stück für Stück
wachsen.“

1. Schritt

Sie sagen uns in welcher Branche Sie tätig sind.
Wir wählen dann gemeinsam die passende Branchenlösung
mit den typischen Prozessen für Sie aus.

agil::CRM ist eine ganzheitliche eCRM-Lösung auf Basis SAP ERP. AGILITA bietet dieses Paket speziell im Mittelstand als Alternative zum SAP CRM an, um eine technisch und applikatorisch einfache Lösung zur Verfügung stellen zu können. Die Software wurde mittelstandsgerecht umgesetzt für Marketing, Vertrieb und Service: Kampagnen, Adressen, Aktivitäten, Leads und Opportunities, Angebote, Aufträge, Projekte (PS), Meldungen, Outlook-Integration. Der Vorteil ist der modulare Aufbau, der es ermöglicht ein CRM in kleinen Schritten einzuführen. Der Leistungsumfang lässt sich wie folgt beschreiben:

Der Nutzen dieser Lösung für Sie

- 100% SAP-Technologie
 - zentrale Daten
 - zukunftssicher
- Browserbasierte Oberfläche
 - einfache Bedienbarkeit
 - stets aktuelle Daten
- Flexibel anpassbar
 - Unterstützung Ihrer individuellen Prozesse

AGILITA ist mit **agil::CRM** der richtige Partner für die Stärkung Ihrer Innovationskraft und Flexibilität !



agil::CRM

Die einzige SAP basierte
eCRM Lösung für den Mittelstand



AGILITA AG
Althardstrasse 80
8105 Regensdorf
T: +41 44 842 74 11
www.agilita.ch

AGILITA ist Channel
Partner von
SAP (Schweiz) AG



2. Schritt

Jetzt werden die einzelnen Prozesse ausgewählt die zur Implementierung kommen. Alle vorkonfiguriert, dokumentiert und sofort in einem Prototypen zum Anfassen.

agil::CRM bietet Ihnen alle betriebswirtschaftlichen Anforderungen eines KMU aus einem Guss – voll integriert!

3. Schritt

Die Umsetzung erfolgt nun in dem Zeitrahmen, der für Ihre Organisation am besten ist.

Mit unserer KMU Projektmethodik SPEED stellen wir von Anfang an sicher, dass Ihre Ressourcen sorgfältig zum Einsatz kommen. Nach der Definition des Deltas zum Prototyp kommen noch drei Tätigkeiten Migration der Altdaten, Erstellen von Schnittstellen und Anpassen der Formulare.

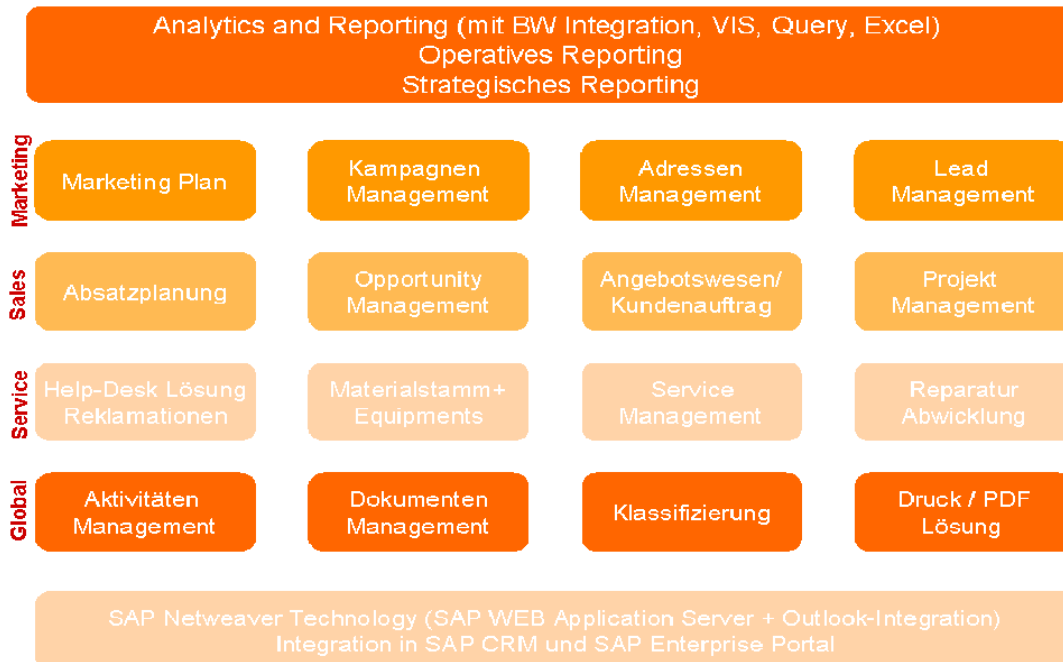
Vor dem Produktivstart erfolgt die Schulung und vor allem eine anfängliche Begleitung des Produktivbetriebs durch unsere Profis. Wählen Sie Ihre Durchlaufzeit und starten Sie Ihr Projekt!

AGILITA bietet Ihnen mit agil::CRM eine Lösung an, für Marketing, Vertrieb und Service – ohne Schnittstelle!

Mit agil::CRM wird Ihr Kundenbeziehungsmanagement zum ganzheitlichen Prozess. Die Softwarelösung unterstützt Marketing, Vertrieb und Service ressortübergreifend. Ob Front- oder Backoffice, im Unternehmen oder unterwegs – alle Mitarbeiter profitieren von stets aktuellen und schnell abrufbaren Daten.

Ihre Vorteile im Überblick:

- eCRM-Lösung für Marketing, Vertrieb und Service auf Basis SAP R/3 und SAP ERP – ohne Schnittstelle
- Einfache Handhabung, benutzerfreundliche und SAP-konform
- Kurze Reaktionszeiten und schnelle Informationen im Vertrieb
- Minimaler Schulungsaufwand und hohe Anwenderakzeptanz durch einfach zu bedienende Benutzeroberfläche



Prozesse der Lösung agil::CRM